현안과제연구 2011. 6.

# 전통시장 활성화 방안 모색을 위한 상인의식 설문조사 분석 결과

연구수행: 임준홍 · 임형빈 · 고승희

CDi 충남발전연구원

## 전통시장 활성화 방안 모색을 위한

# 상인의식 설문조사 분석 결과

- 사업평가와 정책방향을 중심으로 -

#### - 목 차 -

- I. 설문조사 개요
- II. 설<del>문분</del>석 요약 및 시사점
  - ① 전통시장 관련 사업의 시장활성화 기여 정도
  - ② 전통시장 활성화 사업 성과(효과) 평가
  - ③ 전통시장 활성화 방향
  - 4 정책제언
- Ⅲ. 분야별 설문 분석결과
  - ① 상인 및 점토특성
  - ② 전통시장 활성화사업에 대한 평가
  - ③ 전통시장활성화 사업의 성과 평가
  - ④ 전통시장 활성화의 과제와 정책 방향

〈붙임자료〉 설문항목별 조사통계표

## 전통시장 활성화 방안 모색을 위한

## 상인의식 설문조사 분석 결과

- 사업평가와 정책방향을 중심으로 -

#### I. 설문조사 개요

조사기간 : 2011년 5월 16일 ~ 5월 30일(15일간)

○ 조사대상 : 시장활성화사업이 추진된 충남 15개 시군(신도시인 계룡시 제외)

전통시장 상인 570명

- 회수설문지 498부, 87.4%, 유효설문지수 495부, 99.4%

#### 〈표〉 시군별 유효설문지수

| 구 분    | 공주 | 금산 | 논산 | 당진 | 보령 | 부여 | 서산 | 서천  |
|--------|----|----|----|----|----|----|----|-----|
| 유효설문지수 | 24 | 41 | 41 | 29 | 39 | 31 | 25 | 18  |
| 구 분    | 아산 | 연기 | 예산 | 천안 | 청양 | 태안 | 홍성 | 합계  |
| 유효설문지수 | 30 | 44 | 11 | 79 | 12 | 28 | 43 | 495 |

○ 조사방법 : 지자체 담당공무원 및 상인회장을 통한 설문지 배포 후 회수

○ 설문항목 : 5개 분야 49개 문항

#### 〈표〉설문항목의 구성

| 분 야                        | 주요 항목   | 분 야                   | 주요 항목   |
|----------------------------|---|-----------------------|---|
| 상인 및 점포 특성                 | 전통시장에서의 역할<br>점포 소유형태<br>영업기간<br>취급품목<br>종업원수<br>영업형태<br>점포면적<br>나이<br>성별 등 | 전통시장 활성화사업<br>에 대한 평가 | 시설현대화사업에 대한<br>평가<br>기반시설 정비사업<br>편의시설 정비사업<br>홍보시설 확충사업<br>경영현대화사업에 대한<br>평가 |
| 전통시장<br>활성화사업에 대한<br>성과 평가 | 전통시장 활성화 기여<br>정도<br>고객 증가율<br>매출액 증가율<br>빈점포 감소율 등                         | 전통시장 활성화<br>정책 방향     | 전통시장의 상태<br>전통시장의 문제점<br>활성화를 위해 필요한<br>부분<br>전통시장의 경쟁상대<br>전통시장 발전 방향 등      |

#### Ⅱ. 설문분석 요약 및 시사점

#### ① 전통시장 관련 사업의 시장활성화 기여 정도

#### 1) 시설현대화 사업

- 시설현대화사업(3가지 유형 : 기반시설, 편의시설, 홍보시설 관련 사업)의 효과에 대해 응답자의 33.4%는 시장활성화에 많이 기여하였다고 생각함(보통까지 포함하면 57.7%)
- 3가지 사업유형 중에서는 기반시설 정비사업 효과가 가장 크다고 생각함
- 기반시설 정비사업(39.4%), 편의시설 정비사업(37.3%), 홍보시설 확충사업 (28.0%)
- 기반시설 정비사업 중에서는 비가림시설(31.2%)과 아케이드 설치(14.2%)를, 편 의시설 정비사업 중에서는 주차장 설치(77.3%)를, 홍보시설 확충사업 중에서 는 이벤트광장(24.7%)과 시장안내판 설치(22.7%) 사업의 효과가 크다고 생각함
- 지금까지의 사업에도 불구하고, 향후에도 시설현대화사업은 계속 추진되어야 한다고 생각함(응답자의 88.7%)

#### 2) 경영현대화 사업

- 경영현대화사업 결과 응답자의 41.8%가 시장활성화에 많이 기여하였다고 생 각한(보통까지 포함하면 77.1%)
- 경영현대화사업 중에서는 공동마케팅(28.3%)의 사업효가가 가장 크고, 이어 상 인대학 교육(24.2%), 온누리 상품권 취급(19.1%) 임
- 이러한 경영현대화사업에 대해 아직 부족하다고 생각하고 있으며, 앞으로도 지속적으로 추진하기를 원함
- 응답자의 86.0%가 추가적인 시설현대화사업을 희망
- 상인의식 개선과 마케팅 능력 향상 등의 차원에서 이루어지는 상인교육의 경우 52.6%의 응답자가 효과가 높다고 생각하고 있음

#### 2 전통시장 활성화 사업 성과(효과) 평가

- 사업 후 전통시장을 찾는 고객이 증가하였다고 생각하는 사람이 48.1%임
- 사업 전에 비해 전통시장을 찾는 고객은 20.5%정도 증가
- 특히 천안, 연기, 서산, 보령, 홍성은 많이 증가
- 사업 후 전통시장의 매출액이 증가하였다고 생각하는 사람이 46.7%임
- 사업전에 비해 매출액은 20.8%정도 증가
- 특히 연기, 서산, 천안, 연기, 서산, 보령, 홍성은 많이 증가

#### ③ 전통시장 활성화 방향

#### 1) 전통시장의 실태와 문제점

- 응답자의 76.8%가 현재 전통시장이 정체 또는 쇠퇴하고 있다고 생각함
- 전통시장의 가장 큰 문제점으로는 상인의 경영·마케팅 능력 부족(20.3%), 상 인고령화(16.7%), 주차장부족(11.7%), 대형마트SSM규제 부족(9.4%) 순임
- 전통시장의 경쟁(위협)상대로는 대형마트(50.3%), 농협·축협 매장(19.1%),
   SSM(10.8%)으로 생각함

#### 2) 전통시장의 활성화를 위한 필요사업과 발전방향

- 전통시장 활성화를 위해서는 상인교육 및 공동마케팅 강화가 가장 필요 (20.1%)하다고 생각하고 있으며, 젊고 의욕 있는 상인 유인(13.8%), 노후 시장 개선(12.3%), 주차장 확보(9.5%), 대형마트·SSM규제 강화(9.1%)가 필요하다고 생각함
- 응답자의 34.6%는 전통시장이 시장에서 생존할 가능성이 없다고 생각하고,
   34.6%는 특화전문시장으로 변화가능성도 낮다고 생각하고 있어, 구조조정이 필요함
- 일부 시장은 시장 폐쇄, 시장의 일부공간을 공원 등 새로운 용도로 시설과 기능을 변경하는 등 근본적인 대처도 필요

#### 4 정책제언

#### □ 선택적·지속적인 전통시장 활성화 사업 추진

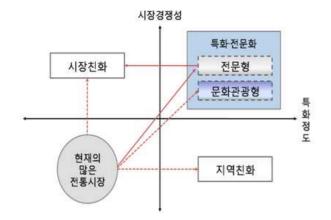
- 충남 전통시장 활성화 관련 사업은 고객수나 매출액증가 등으로 볼 때 상당 부분 성과가 있는 것으로 판단됨. 이에 향후 지속적 사업추진이 필요함
- 단, 사업의 우선순위에 있어 많은 사업비가 소요되는 주차장 설치, 비가림 설치 등보다는 저비용사업이나 경영현대화 사업에 중점을 두고 선택적으로 사업을 추진하는 것이 바람직함. 사업추진에 있어 보다 면밀한 분석이 요구됨

#### □ 사업선정기준의 전환 : 상인중심보다는 이용자(고객) 중심의 사업으로 전환

- 지금까지의 전통시장 활성화 관련 사업은 상인중심의 사업이 주를 이루고 있음. 이에, 향후 전통시장 활성화사업은 고객을 끌어들이고, 고객이 머물수 있는 고객위주의 사업 추진이 요구됨
- 예를들어, 빈점포, 저이용공간을 활용한 1-3평의 소규모 공원(광장)을 곳곳에 조성하여 고객의 회유성 증가(대규모 광장보다는 다수의 소규모 광장 조성)
- 이와 연계하여 상인과 지역민이 함께 사업을 발굴하여 제안하는 '공모형 사업' 추진(시범사업으로 추진)

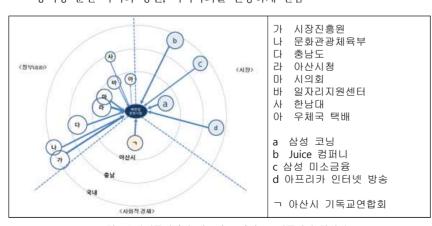
#### □ 전통시장 활성화 사업평가를 바탕으로 한 전통시장 구조조정 필요

- 전통시장 활성화 사업과 전통시장의 특성 및 잠재력을 종합분석하여 전통시 장의 구조조정이 필요한 시점임
- 구조조정의 방향은 다음과 그림과 같이 상권활성화가 이루어지고, 상권활성화 구역이 필요한 시장을 중심으로 '시장친화형 지역상권'으로 육성하고, 상품 의 전문화, 주변 문화관광자원과 연계할 수 있을 경우 '특화전문시장'으로 육성하고, 나머지 변화가 힘든시장은 시장철패, 용도변경 등 적극적인 방향을 중장기적으로 수립하여야 함
- 특히, 2010년 새롭게 도입된 상권활성화구역을 적극활용하여 전통시장을 지역 상권의 중심으로 육성
  - 충남 75개 전통시장(2010년 기준) 중 상권활성화구역 지정이 가능한 시장은 12개 전통시장으로 분석됨(충남발전연구원)



#### □ 상인조직의 활성화, 커뮤니티 비즈니스 활용

- 전통시장 활성화의 필수조건은 상인조직의 활성화임. 이에 상인조직 활성화를 위해 중앙정부와 충남도 차원에서 추진하고 있는 사회적기업, 커뮤니티 비즈 니스(마을기업) 관련 정책 적극 활용
- 실제 온양전통시장과 보령전통시장은 충남형사회적기업과 마을기업으로 지정 되어 활성화 방안을 도모하고 있음
- 커뮤니티 비즈니스를 통한 지역활성화는 다양한 네트워크 관계망을 통해 전 통시장 뿐만 아니라 상권, 지역사회를 건강하게 만듬



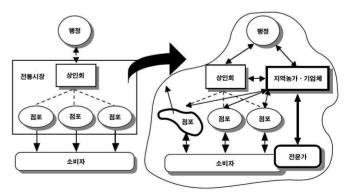
<그림> 온양전통시장의 네트워크 관계도\_ 커뮤니티 활성화

#### □ 전통시장 활성화에서 지역상권활성화로 확대

- 중소기업청(시장경영진흥원)은 전통시장 활성화사업을 지속적으로 추진함은 물론, 사업추진의 방향을 '상권활성화', '상점가활성화'로 확대되어 감에 따라 충남도도 능동적으로 대응
- 사업추진에 있어서는 상권활성화구역 제도 활용뿐만 아니라 구도심 재생차원
   에서의 접근이 필요함
- 이를 구체화하고, 전략적으로 접근하기 위해서는 '(가칭) 충남 지역상권 활성 화 전략'을 수립하는 것이 요구됨
- 그 방법은 중소기업청(시장경영진흥원)에서 매연 초 추진하는 '시장활성화 사업' 연구와 연계하여 추진하는 것이 바람직함(중소기업청 5천만원 정도 지원함)

#### □ 지역사회와 함께하는 지역상권(전통시장) 육성

- 전통시장의 지속적인 발전을 위해서는 지역상권을 둘러싼 환경을 중장기적으로 새롭게 설정하는 것이 요구됨
- 전통시장 활성화를 위해서 기존의 행정과 개별상인, 소비자(주민)의 단편 적이고 횡적인 구조에서 지역을 구성하고 있는 주민, 상인, 소규모 생산 자·공급자(농민), 전문가가 함께할 수 있는 유기적·네트워크 조직체계로 전 환하여야 함



<그림> 지역상권(전통시장) 활성화 체계 구축 개념

#### Ⅲ. 분야별 설문 분석결과

#### ① 상인 및 점토특성

- 설문에 응답한 사람은 남성이 5.30%이고, 연령별로는 50대가 가장 많고, 종업 원수(대표 포함)는 대부분 1~2인의 소규모 점포임
- ㅇ 구체적인 내용은 다음 표와 같음

#### 〈표〉설문 응답자 및 점포 특성

(설문응답자수 : 495명)

| 구             | 분            | 응답자수(%) | 구      | 분        | 응답지수(%)      |  |  |  |
|---------------|--------------|---------|--------|----------|--------------|--|--|--|
| 시장에서          | 상인회 회장       | 2.9     |        | 농산물      | 20.1         |  |  |  |
| 시성에시<br>맡은 역할 | 및 임원         | 21.1    |        | 축산물      | 9.7          |  |  |  |
|               | 점포 주인        | 70.6    |        | 수산물      | 9.9          |  |  |  |
| (483명)        | 점포 종업원       | 5.4     | 주요 취급  | 가공식품     | 8.8          |  |  |  |
| 성별            | 남성           | 53.0    | 품목     | 의류 및 신발  | 24.2         |  |  |  |
| (491)         | 여성           | 47.0    | (487)  | 가정용품     | 7.2          |  |  |  |
|               | 30대          | 11.9    |        | 음식점      | 7.6          |  |  |  |
| 나이            | 40대          | 26.0    |        | 생활서비스관련  | 5.1          |  |  |  |
| (489)         | 50대          | 39.3    | 기타     | 7.4      |              |  |  |  |
| (100)         | 60대          | 20.0    | 점포 종업워 | 1인       | 41.4         |  |  |  |
|               | 70대 이상       | 2.9     | 총수     | 7년<br>2인 | 44.5         |  |  |  |
|               | 1년전          | 9.2     |        |          | 44.3<br>14.1 |  |  |  |
|               | 2-3년         | 7.6     | (481)  | 3인 이상    |              |  |  |  |
| 영업기간          | 3-5년         | 8.8     | 점포     | 도매업      | 3.8          |  |  |  |
| (490)         | 5-10년        | 18.6    | 영업형태   | 소매업      | 67.0         |  |  |  |
|               | <br>  10-20년 | 23.1    | (449)  | 도매+소매업   | 29.2         |  |  |  |
|               | 20년 이상       | 32.9    |        | 5평이하     | 18.3         |  |  |  |
| -1-           |              | 52.0    |        | 5-10평    | 38.0         |  |  |  |
| 점포            | 본인 점포        | 45.0    | 점포면적   | 10-15평   | 16.8         |  |  |  |
| 소유형태          | 임대점포         | 55.0    |        | 15-20평   | 13.6         |  |  |  |
| (478)         |              |         |        | 20평 이상   | 13.2         |  |  |  |

<sup>\*()</sup>는 해당 설문항목 응답자수임.

#### ② 전통시장 활성화사업에 대한 평가

#### 1) 시설현대화사업

- 시설현대화사업은 크게 기반시설 정비사업, 편의시설 정비사업, 홍보시설 확 충사업으로 구분함
- 시설현대화사업 중 시장활성화에 기여한 사업으로는 기반시설 정비사업이 가 장 기여한 것으로 평가하고 있음
- 기반시설 정비사업에 대해서 응답자의 39.4%의 응답자들이 시장활성화에 기 여하였다고 생각하고(효과를 보통이상으로 평가한 사람까지 포함하면 74.6%), 사업 중에서는 비가림시설과 점포정비가 가장 필요하다고 생각하고 있음
- 편의시설 정비사업은 37.3%, 홍보시설 확충사업은 28.0%의 응답자가 효과가 많다고 생각하고 있으며, 특히, 주차장확충사업에 대해 높이 평가하고 있음

〈표〉 시설현대화사업 유형별 시장활성화 기여 정도

| 구 분          | 매우 많이             | 많이   | 보통  | 조금   | 매우 조금 | 점수<br>(5점<br>만점) |  |  |  |
|--------------|-------------------|--|---|------|-------|------------------|--|--|--|
| 기반시설         | 12.3              | 27.1   | 35.2  | 16.5 | 9.0   | 3.17<br>(1.122)  |  |  |  |
| 정비사업         | 효과가<br>가장 큰<br>사업 | ② 건물(점표  | ② 건물(점포)정비 (23.4%)                                  |      |       |                  |  |  |  |
| HILDE        | 11.9              | 25.4   | 33.3  | 14.7 | 14.7  | 3.05<br>(1.211)  |  |  |  |
| 편의시설<br>정비사업 | 효과가<br>가장 큰<br>사업 | ② 고객휴거   | ① 주차장 (77.3%)<br>② 고객휴게시설 (6.7%)<br>③ 고객안내센터 (5.5%) |      |       |                  |  |  |  |
| * 디지서        | 10.3              | 17.5   | 36.8  | 19.5 | 16.0  | 2.87<br>(1.185)  |  |  |  |
| 홍보시설<br>확충사업 | 효과가<br>가장 큰<br>사업 | <ol> <li>이벤트공</li> <li>시장안나</li> <li>공용안나</li> </ol> | 판 (22.7%)   |      |       |                  |  |  |  |

 이상의 3가지 시설현대화 사업이 시장활성화에 기여한 정도에 대해서는
 33.4%의 응답자들이 많이 기여하였다고 생각하고 있음(효과를 보통이상으로 평가한 사람까지 포함하면 71.1%)

#### 〈표〉 시설현대화사업의 시장활성화 기여 정도

| 구  | 분                | 매우 많이 | 많이   | 보통   | 조금   | 매우 조금 | 점수<br>(5점<br>만점) |
|----|------------------|-------|------|------|------|-------|------------------|
| 비중 | <del>§</del> (%) | 9.4   | 24.0 | 37.7 | 15.7 | 13.2  | 3.01<br>(1.141)  |

#### \* ( )는 표준편차임(이하동일)

○ 이들 시설현대화사업이 시장의 전체적인 물리적환경 개선에 어느 정도 도움 이 되었는가에 대해서는 43.0%의 응답자가 많이 기여하였다고 생각하고 있음 (효과를 보통이상으로 평가한 사람까지 포함하면 76.1%)

#### 〈표〉 시설현대화사업의 물리적 환경 기여 정도

| 구 분   | 매우 많이 | 많이   | 보통   | 조금   | 매우 조금 | 점수<br>(5점<br>만점) |
|-------|-------|------|------|------|-------|------------------|
| 비중(%) | 11.8  | 31.2 | 33.1 | 16.0 | 8.0   | 3.23<br>(1.102)  |

- 이들 시설현대화사업이 향후에도 계속 추진될 필요성이 있는가에 대해서는 계속 추진되어야 한다고 생각하는 사람이 88.5%임
- 이는 아직까지 시설현대화사업이 미진하여, 계속추진하기를 원하는 것을 알수 있음

#### 〈표〉 시설현대화사업의 개속 추진 필요 정도

| 구 분   | 매우 많이 | 많이   | 보통  | 조금  | 매우 조금 | 점수<br>(5점<br>만점) |
|-------|-------|------|-----|-----|-------|------------------|
| 비중(%) | 57.7  | 31.0 | 8.4 | 1.5 | 1.5   | 4.42<br>(0.823)  |

#### 2) 경영현대화사업

- 경영현대화사업이 시장활성화에 기여한 정도에 대해서 응답자의 41.8%의 응 답자가 효과가 크다고 생각하고 있음
- 특히, 공동마케팅과 상인대학교육, 온누리 상품권 취급의 효과가 높았다고 생각하고 있음

#### 〈표〉 경영현대화사업의 시장활성화 기여 정도

| 구 분  | 매우 많이             | 많이   | 보통   | 조금   | 매우 조금 | 점수<br>(5점<br>만점) |  |
|------|-------------------|--|------|------|-------|------------------|--|
| 경영현대 | 13.5              | 28.3   | 35.3 | 15.0 | 7.8   | 3.25<br>(1.109)  |  |
| 화사업  | 효과가<br>가장 큰<br>사업 | ① 공동마케팅(세일, 경훔행사 등) 28.3%<br>② 상인대학 교육 24.2<br>③ 온누리 상품권 취급 19.1 |      |      |       |                  |  |

○ 이들 경영현대화사업이 향후에도 계속 추진될 필요성이 있는가에 대해서는 계속 추진되어야 한다고 생각하는 사람이 86.0%임

#### 〈표〉 경영대화사업의 개속 추진 필요 정도

| 구  | 분   | 매우 많이 | 많이   | 보통   | 조금  | 매우 조금 | 점수<br>(5점<br>만점) |
|----|-----|-------|------|------|-----|-------|------------------|
| 비중 | (%) | 49.6  | 36.4 | 10.9 | 2.3 | 0.8   | 4.32<br>(0.819)  |

• 상인교육이 영업방법 및 상인의식 개선에 얼마나 도움이 되었는가에 대해서 는 응답자의 52.6%가 많이 도움이 되었다고 생각함

#### 〈표〉 상인교육의 상인의식 개선 효과

| 구 분   | 매우 많이 | 많이   | 보통   | 조금   | 매우 조금 | 점수<br>(5점<br>만점) |
|-------|-------|------|------|------|-------|------------------|
| 비중(%) | 18.4  | 34.2 | 28.9 | 12.2 | 6.3   | 3.46<br>(1.115)  |

○ 공동마케팅이 매출액 향상에 얼마나 도움이 되었는가에 대해서는 응답자의 29.5%가 많이 도움이 되었다고 생각함

#### 〈표〉 공동마케팅의 매출액 향상 효과

| 구 분   | 매우 많이 | 많이   | 보통   | 조금   | 매우 조금 | 점수<br>(5점<br>만점) |
|-------|-------|------|------|------|-------|------------------|
| 비중(%) | 4.6   | 24.9 | 42.5 | 18.0 | 9.9   | 2.96<br>(1.006)  |

#### ③ 전통시장활성화 사업의 성과 평가

○ 현재 추진되고 있는 모든 사업(시설현대화사업+경영현대화사업)이 시장활성화 에 어느 정도 기여하였는가에 대해서는 45.6% 응답자들이 많이 기여하였다고 생각함

〈표〉 전통시장 활성화사업의 효과

| 구 분   | 매우 많이 | 많이   | 보통   | 조금   | 매우 조금 | 점수<br>(5점<br>만점) |
|-------|-------|------|------|------|-------|------------------|
| 비중(%) | 14.6  | 31.0 | 35.8 | 11.9 | 6.7   | 3.35<br>(1.078)  |

○ 이들 시장활성화사업의 추진으로 인해 응답자의 48.1%가 고객이 증가하였고, 사업전에 비해 20.5%정도 증가한 것으로 응답하였고, 매출액은 고객수 증가 정도보다 조금 낮음

〈표〉 전통시장 활성화사업의 성과

| 구 분     | 고:   | 객수     | 매출액  |        |
|---------|------|--------|------|--------|
| 구 분<br> | 증가   | 평균 증가율 | 증가   | 평균 증가율 |
| 전체      | 48.1 | 20.48  | 46.7 | 20.75  |
| 공주      | 39.1 | 15.56  | 26.1 | 18.33  |
| 금산      | 43.8 | 20.01  | 39.4 | 20.02  |
| 논산      | 44.7 | 22.06  | 40.5 | 20.33  |
| 당진      | 32.1 | 14.25  | 27.6 | 16.00  |
| 보령      | 53.8 | 14.25  | 56.4 | 14.74  |
| 부여      | 34.5 | 29.00  | 39.3 | 29.00  |
| 서산      | 59.1 | 16.50  | 50.0 | 17.91  |
| 서천      | 29.4 | 30.00  | 26.7 | 40.00  |
| 아산      | 40.0 | 15.50  | 40.0 | 16.11  |
| 연기      | 64.3 | 17.15  | 64.3 | 17.15  |
| 예산      | 11.1 | 10.00  | 11.1 | 10.00  |
| 천안      | 64.5 | 22.94  | 64.5 | 23.43  |
| 청양      | 33.3 | 13.75  | 41.7 | 15.00  |
| 태안      | 45.0 | 33.33  | 42.1 | 28.75  |
| 홍성      | 50.0 | 25.00  | 50.0 | 25.59  |

#### ④ 전통시장 활성화의 과제와 정책 방향

#### □ 전통시장의 상태

- 전통시장이 현재 정체 또는 쇠퇴하고 있다고 생각하는 사람이 76.8%임
- 향후에도 56.3% 사람들 정체 또는 쇠퇴할 것으로 우려하고 있음

〈표〉 전통시장의 상태

| 구 분                 | 매우<br>성장 | 성장   | 정체   | 쇠퇴   | 매우쇠퇴 | 점수<br>(5점<br>만점) |
|---------------------|----------|------|------|------|------|------------------|
| 현재의 상태              | 2.7      | 23.3 | 36.3 | 26.3 | 11.5 | 2.80<br>(1.011)  |
| 현재의 상태<br>(2년전과 비교) | 4.2      | 26.3 | 27.5 | 30.8 | 11.3 | 2.81<br>(1.075)  |
| 미래의 상태<br>(2년 후)    | 6.9      | 36.9 | 19.6 | 24.0 | 12.7 | 3.01<br>(1.181)  |

#### □ 전통시장의 문제점

○ 전통시장의 가장 큰 문제점으로는 상인의 경영·마케팅 능력 부족으로 생각하고 있으며, 다음으로 상인의 고령화, 주차장부족 등을 들고 있음

〈표〉 전통시장의 문제점

| 구 분               | 1 순위 | 2 순위 | 전 체  |
|-------------------|------|------|------|
| 상인의 경영·마켓팅 능력 부족  | 20.3 | 7.7  | 28.0 |
| 시장 상인의 노령화        | 16.7 | 17.0 | 33.7 |
| 상인회(번영회) 등의 활동 부족 | 3.3  | 3.7  | 7.0  |
| 상품의 차별화 특성화 부족    | 6.5  | 9.3  | 15.8 |
| 가격 경쟁력 부족         | 6.3  | 5.7  | 12.0 |
| 노점상의 무질서한 상행위     | 7.1  | 11.7 | 18.8 |
| 시장의 노후화           | 9.4  | 9.0  | 18.4 |
| 주차장 부족            | 11.7 | 12.8 | 24.5 |
| 소공원 등 편의시설 부족     | 4.0  | 6.2  | 10.2 |
| SSM, 대현마트 규제 부족   | 9.4  | 9.9  | 19.3 |
| 정부지원 미비           | 5.0  | 6.8  | 11.8 |
| 기타                | 0.2  | 0.2  | 0.4  |

#### □ 전통시장 활성화를 위해 가장 필요한 부분

전통시장 활성화를 위해서 가장 필요한 것으로는 상인교육 및 공동마케팅 강화가 필요하다고 생각하고 있으며, 다음으로 젊고 의욕 있는 상인의 유인, 노후한 시장 시설 개선이 필요하다고 생각하고 있음

〈표〉 전통시장 활성화를 위해 필요한 부분

| 구 분                | 1 순위 | 2 순위 | 전 체  |
|--------------------|------|------|------|
| 상인교육 및 공동마캐팅 강화    | 20.1 | 3.9  | 24.0 |
| 젊고 의욕있는 상인 유인      | 13.8 | 16.2 | 30.0 |
| 다양한 상인회(번영회) 활동 강화 | 4.2  | 4.2  | 8.4  |
| 다양고 특색있는 상품개발      | 9.1  | 11.6 | 20.7 |
| 팡매상품의 가격 경쟁력 강화    | 6.8  | 7.5  | 14.3 |
| 노점상 단속             | 5.9  | 9.4  | 15.3 |
| 노후한 시장 시설 개선       | 12.3 | 9.0  | 21.3 |
| 공공 주차장 확충          | 9.5  | 11.6 | 21.1 |
| 소공원 등 편의시설 확충      | 3.2  | 5.7  | 8.9  |
| SSM, 대현마트 규제 강화    | 9.1  | 11.2 | 20.3 |
| 정부지원 강화            | 5.9  | 9.0  | 14.9 |
| 기타                 | 0.0  | 0.7  | 0.7  |

#### □ 전통시장의 경쟁상대

○ 현재 전통시장의 가장 큰 경쟁상대는 대형마트라고 생각하고 있으며, 이어 농 협, 축협의 매장, SSM이라고 생각하고 있음

〈표〉 전통시장의 경쟁상대

| 구 분           | 1 순위 | 2 순위 | 전 체  |
|---------------|------|------|------|
| 백화점           | 3.4  | 3.5  | 6.9  |
| 대형마트          | 50.3 | 23.5 | 73.8 |
| 농협, 축협 매장     | 19.1 | 21.6 | 40.7 |
| SSM           | 10.8 | 20.5 | 31.3 |
| 편의점           | 0.2  | 1.2  | 1.4  |
| 인접 상점가        | 4.3  | 7.2  | 11.5 |
| 타 전통시장        | 2.6  | 3.0  | 5.6  |
| TV홈쇼핑, 온라인 판매 | 9.2  | 19.5 | 28.7 |

- □ 전통시장의 구조조정 방향
- 현재의 전통시장이 자유 시장경쟁 항에서 생존할 가능성에 대해서 27.1%의 사람은 가능성이 없다고 생각하고 있음
- 문화관광시장, 특화시장으로의 변화 가능성에 대해서 34.6%의 사람들은 가능 성이 없다고 생각하고 있음

#### 〈표〉 전통시장의 변화가능성

| 구 분                | 있음   | 조금<br>있음 | 보통   | 별로<br>없음 | 없음   | 점수<br>(5점 만점)   |
|--------------------|------|----------|------|----------|------|-----------------|
| 시장경쟁에서<br>살아남을 가능성 | 25.9 | 18.4     | 28.6 | 21.5     | 5.6  | 3.37<br>(1.234) |
| 특화시장으로의<br>변화 가능성  | 19.8 | 20.9     | 24.6 | 24.6     | 10.0 | 3.16<br>(1.276) |

- 문화관광형 또는 특화시장으로 육성하는 것이 좋겠다고 생각하는 시장으로는 청양, 보령, 공주, 금산, 태안, 보령 정도임
- 시장의 경쟁 속에서 육성하는 것이 필요하다고 생각하는 시장으로는 당진, 논 산, 천안 등임

〈표〉 전통시장의 구조조정 방향

| 구 년 | 롼        | 문화관광<br>형 | 시장경쟁<br>형 | 시장폐쇠 | 시장공간<br>일부전환 |
|-----|----------|-----------|-----------|------|--------------|
| 전 초 | #        | 27.3      | 61.0      | 2.1  | 9.6          |
| 공 각 | Ē        | 39.1      | 47.8      | .%   | 13.0         |
| 금 선 |          | 37.8      | 48.6      | 2.%  | 10.8         |
| 논 신 | <u> </u> | 21.6      | 73.0      | 0.0  | 5.4          |
| 당 전 |          | 8.0       | 76.0      | 12.0 | 4.0          |
| 보 링 |          | 41.0      | 38.5      | 0.0  | 20.5         |
| 부 0 |          | 36.7      | 53.3      | 0.0  | 10.0         |
|     | 卜        | 33.3      | 50.0      | 0.0  | 16.7         |
| 서 친 |          | 20.0      | 60.0      | 0.0  | 20.0         |
| 아 신 |          | 41.4      | 51.7      | 0.0  | 6.9          |
| 연 기 | 1        | 14.0      | 79.1      | 0.0  | 7.0          |
| 예 신 | <u> </u> | 30.0      | 60.0      | 10.0 | 0.0          |
|     | 수        | 14.5      | 75.0      | 1.3  | 9.2          |
| 청 영 |          | 45.5      | 54.5      | 0.0  | 0.0          |
|     | <u></u>  | 37.0      | 59.3      | 0.0  | 3.7          |
| 홍 성 |          | 23.3      | 58.1      | 9.3  | 9.3          |
| 전 쳐 | <b>.</b> | 27.3      | 61.0      | 2.1  | 9.6          |

○ 최근 법률 개정으로 도입된 상권활성화구역 제도의 활용이 필요하다고 응답 하 사람이 89.2%임

(표> 상권활성화구역 지정의 필요성

| 구 분 | 필요함  | 필요없음 |
|-----|------|------|
| 전 체 | 89.2 | 10.8 |
| 공 주 | 95.5 | 4.5  |
| 금 산 | 94.6 | 5.4  |
| 논 산 | 85.4 | 14.6 |
| 당 진 | 77.8 | 22.2 |
| 보 령 | 97.4 | 2.6  |
| 부 여 | 90.3 | 9.7  |
| 서 산 | 87.0 | 13.0 |
| 서 천 | 82.4 | 17.6 |
| 아 산 | 96.4 | 3.6  |
| 연 기 | 86.4 | 13.6 |
| 예 산 | 90.9 | 9.1  |
| 천 안 | 89.7 | 10.3 |
| 청 양 | 75.0 | 25.0 |
| 태 안 | 77.8 | 22.2 |
| 흥 성 | 95.3 | 4.7  |
| 전 체 | 89.2 | 10.8 |

본문 끝.

## 〈붙임자료〉설문항목별 조사통계표

## 1. 자료분류 및 통계처리를 위한 항목

## □ 시군별 응답자수

|    |    | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|----|-----|-------|--------|-------|
|    |    |     | -     | -      |       |
|    | 공주 | 24  | 4.8   | 4.8    | 4.8   |
|    | 금산 | 41  | 8.3   | 8.3    | 13.1  |
|    | 논산 | 41  | 8.3   | 8.3    | 21.4  |
|    | 당진 | 29  | 5.9   | 5.9    | 27.3  |
|    | 보령 | 39  | 7.9   | 7.9    | 35.2  |
|    | 부여 | 31  | 6.3   | 6.3    | 41.4  |
|    | 서산 | 25  | 5.1   | 5.1    | 46.5  |
| 유효 | 서천 | 18  | 3.6   | 3.6    | 50.1  |
| шж | 아산 | 30  | 6.1   | 6.1    | 56.2  |
|    | 연기 | 44  | 8.9   | 8.9    | 65.1  |
|    | 예산 | 11  | 2.2   | 2.2    | 67.3  |
|    | 천안 | 79  | 16.0  | 16.0   | 83.2  |
|    | 청양 | 12  | 2.4   | 2.4    | 85.7  |
|    | 태안 | 28  | 5.7   | 5.7    | 91.3  |
|    | 홍성 | 43  | 8.7   | 8.7    | 100.0 |
|    | 합계 | 495 | 100.0 | 100.0  |       |

## □ 전통시장에서 맡은 역할(업무)

|    |                  | 빈도  | 퍼센트   | 유효<br>퍼센트 | 누적퍼센<br>트 |
|----|------------------|-----|-------|-----------|-----------|
|    | 상인회(번영회)회장       | 14  | 2.8   | 2.9       | 2.9       |
|    | 상인회 임원(총무, 이사 등) | 102 | 20.6  | 21.1      | 24.0      |
| 유효 | 점포 주인            | 341 | 68.9  | 70.6      | 94.6      |
|    | 점포 종업원           | 26  | 5.3   | 5.4       | 100.0     |
|    | 합계               | 483 | 97.6  | 100.0     |           |
| 결측 | 시스템 결측값          | 12  | 2.4   |           |           |
|    | 합계               | 495 | 100.0 |           |           |

## □ 점포 소유형태

|    |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------|-----|-------|--------|-------|
|    | 본인 점포   | 215 | 43.4  | 45.0   | 45.0  |
| 유효 | 임대 점포   | 263 | 53.1  | 55.0   | 100.0 |
|    | 합계      | 478 | 96.6  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값 | 17  | 3.4   |        |       |
|    | 합계      | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 전통시장에서의 영업 기간

|    |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------|-----|-------|--------|-------|
|    | 1년전     | 45  | 9.1   | 9.2    | 9.2   |
|    | 2~3년    | 37  | 7.5   | 7.6    | 16.7  |
|    | 3~5년    | 43  | 8.7   | 8.8    | 25.5  |
| 유효 | 5~10년   | 91  | 18.4  | 18.6   | 44.1  |
|    | 10~20년  | 113 | 22.8  | 23.1   | 67.1  |
|    | 20년 이상  | 161 | 32.5  | 32.9   | 100.0 |
|    | 합계      | 490 | 99.0  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값 | 5   | 1.0   |        |       |
|    | 합계      | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 주요 취급 품목

|    |              | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|--------------|-----|-------|--------|-------|
|    | 농산물          | 98  | 19.8  | 20.1   | 20.1  |
|    | 축산물          | 47  | 9.5   | 9.7    | 29.8  |
|    | 수산물          | 48  | 9.7   | 9.9    | 39.6  |
|    | 가공식품         | 43  | 8.7   | 8.8    | 48.5  |
|    | 의류 및 신발      | 118 | 23.8  | 24.2   | 72.7  |
| 유효 | 가정용품         | 35  | 7.1   | 7.2    | 79.9  |
|    | 음식점          | 37  | 7.5   | 7.6    | 87.5  |
|    | 생활서비스<br>관련업 | 25  | 5.1   | 5.1    | 92.6  |
|    | 기타           | 36  | 7.3   | 7.4    | 100.0 |
|    | 합계           | 487 | 98.4  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값      | 8   | 1.6   |        |       |
|    | 합계           | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 종업원수(주인 포함)

|        |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|--------|---------|-----|-------|--------|-------|
|        | 1인      | 199 | 40.2  | 41.4   | 41.4  |
| 유효     | 2인      | 214 | 43.2  | 44.5   | 85.9  |
| η π.ж. | 3인 이상   | 68  | 13.7  | 14.1   | 100.0 |
|        | 합계      | 481 | 97.2  | 100.0  |       |
| 결측     | 시스템 결측값 | 14  | 2.8   |        |       |
| 합계     |         | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 점포의 영업 형태

|       |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|-------|---------|-----|-------|--------|-------|
|       | 도매업     | 17  | 3.4   | 3.8    | 3.8   |
| 유효    | 소매업     | 301 | 60.8  | 67.0   | 70.8  |
| η π 🗷 | 도매+소매업  | 131 | 26.5  | 29.2   | 100.0 |
|       | 합계      | 449 | 90.7  | 100.0  |       |
| 결측    | 시스템 결측값 | 46  | 9.3   |        |       |
| 합계    |         | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 점포면적

|      |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|------|---------|-----|-------|--------|-------|
|      | 5평이하    | 86  | 17.4  | 18.3   | 18.3  |
|      | 5-10평   | 178 | 36.0  | 38.0   | 56.3  |
| 유효   | 10-15평  | 79  | 16.0  | 16.8   | 73.1  |
| η π. | 15-20평  | 64  | 12.9  | 13.6   | 86.8  |
|      | 20평 이상  | 62  | 12.5  | 13.2   | 100.0 |
|      | 합계      | 469 | 94.7  | 100.0  |       |
| 결측   | 시스템 결측값 | 26  | 5.3   |        |       |
|      | 합계      | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 응답자 연령

|     |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|-----|---------|-----|-------|--------|-------|
|     | 30대 이하  | 58  | 11.7  | 11.9   | 11.9  |
|     | 40대     | 127 | 25.7  | 26.0   | 37.8  |
| 유효  | 50대     | 192 | 38.8  | 39.3   | 77.1  |
| μπ. | 60대     | 98  | 19.8  | 20.0   | 97.1  |
|     | 70대 이상  | 14  | 2.8   | 2.9    | 100.0 |
|     | 합계      | 489 | 98.8  | 100.0  |       |
| 결측  | 시스템 결측값 | 6   | 1.2   |        |       |
| 합계  |         | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 응답자 성별

|    |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------|-----|-------|--------|-------|
|    | 남성      | 260 | 52.5  | 53.0   | 53.0  |
| 유효 | 여성      | 231 | 46.7  | 47.0   | 100.0 |
|    | 합계      | 491 | 99.2  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값 | 4   | .8    |        |       |
|    | 합계      | 495 | 100.0 |        |       |

## 2. 시설현대화사업에 대한 평가

## □ 기반시설 정비사업이 시장활성화에 기여한 정도

|    |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------|-----|-------|--------|-------|
|    | 매우 많이   | 59  | 11.9  | 12.3   | 12.3  |
|    | 많이      | 130 | 26.3  | 27.1   | 39.4  |
| 유효 | 보통      | 169 | 34.1  | 35.2   | 74.6  |
| πж | 조금      | 79  | 16.0  | 16.5   | 91.0  |
|    | 매우 조금   | 43  | 8.7   | 9.0    | 100.0 |
|    | 합계      | 480 | 97.0  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값 | 15  | 3.0   |        |       |
|    | 합계      | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 기반서설 정비사업의 정비효과(1순위)

|    |                  | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|------------------|-----|-------|--------|-------|
|    | 건물(점포)정비         | 109 | 22.0  | 23.4   | 23.4  |
|    | 소방시설             | 23  | 4.6   | 4.9    | 28.4  |
|    | 가스시설             | 4   | .8    | .9     | 29.2  |
|    | 전기배선             | 10  | 2.0   | 2.2    | 31.4  |
|    | 배수시설             | 11  | 2.2   | 2.4    | 33.8  |
|    | 냉난방시설            | 15  | 3.0   | 3.2    | 37.0  |
|    | 방송시설             | 8   | 1.6   | 1.7    | 38.7  |
|    | 화장실              | 26  | 5.3   | 5.6    | 44.3  |
| 유효 | 아케이드             | 66  | 13.3  | 14.2   | 58.5  |
|    | 비가림시설            | 145 | 29.3  | 31.2   | 89.7  |
|    | 진입로              | 14  | 2.8   | 3.0    | 92.7  |
|    | 보행통로             | 9   | 1.8   | 1.9    | 94.6  |
|    | 가로등              | 8   | 1.6   | 1.7    | 96.3  |
|    | 엘리베이터/에스컬레이<br>트 | 1   | .2    | .2     | 96.6  |
|    | CCTV             | 16  | 3.2   | 3.4    | 100.0 |
|    | 합계               | 465 | 93.9  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값          | 30  | 6.1   |        |       |
|    | 합계               | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 기반서설 정비사업의 정비효과(2순위)

|    |                  | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|------------------|-----|-------|--------|-------|
|    | 건물(점포)정비         | 35  | 7.1   | 7.9    | 7.9   |
|    | 소방시설             | 39  | 7.9   | 8.8    | 16.7  |
|    | 가스시설             | 3   | .6    | .7     | 17.4  |
|    | 전기배선             | 16  | 3.2   | 3.6    | 21.0  |
|    | 배수시설             | 5   | 1.0   | 1.1    | 22.2  |
|    | 냉난방시설            | 18  | 3.6   | 4.1    | 26.2  |
|    | 방송시설             | 19  | 3.8   | 4.3    | 30.5  |
|    | 화장실              | 75  | 15.2  | 17.0   | 47.5  |
| 유효 | 아케이드             | 27  | 5.5   | 6.1    | 53.6  |
|    | 비가림시설            | 80  | 16.2  | 18.1   | 71.7  |
|    | 진입로              | 28  | 5.7   | 6.3    | 78.1  |
|    | 보행통로             | 38  | 7.7   | 8.6    | 86.7  |
|    | 가로등              | 25  | 5.1   | 5.7    | 92.3  |
|    | 엘리베이터/에스컬레이<br>트 | 1   | .2    | .2     | 92.5  |
|    | CCTV             | 33  | 6.7   | 7.5    | 100.0 |
|    | 합계               | 442 | 89.3  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값          | 53  | 10.7  |        |       |
|    | 합계               | 495 | 100.0 | ·      |       |

## □ 편의시설 정비사업이 시장활성화에 기여한 정도

|    |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------|-----|-------|--------|-------|
|    | 매우 많이   | 56  | 11.3  | 11.9   | 11.9  |
|    | 많이      | 119 | 24.0  | 25.4   | 37.3  |
| 유효 | 보통      | 156 | 31.5  | 33.3   | 70.6  |
| πж | 조금      | 69  | 13.9  | 14.7   | 85.3  |
|    | 매우 조금   | 69  | 13.9  | 14.7   | 100.0 |
|    | 합계      | 469 | 94.7  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값 | 26  | 5.3   |        |       |
|    | 합계      | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 편의시설 정비사업의 정비효과(1순위)

|    |                  | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|------------------|-----|-------|--------|-------|
|    | 간이음수대            | 14  | 2.8   | 3,2    | 3.2   |
|    | 고객안내센터           | 24  | 4.8   | 5.5    | 8.7   |
|    | 고객휴게시설           | 29  | 5.9   | 6.7    | 15.4  |
|    | 물품보관함            | 5   | 1.0   | 1.1    | 16.5  |
|    | 수유시설             | 1   | .2    | .2     | 16.7  |
| 유효 | 유아놀이방/어린이놀이<br>터 | 6   | 1.2   | 1.4    | 18.1  |
|    | 자율포장대            | 3   | .6    | .7     | 18.8  |
|    | 자전거보관소           | 3   | .6    | .7     | 19.5  |
|    | 주차장              | 337 | 68.1  | 77.3   | 96.8  |
|    | 쇼핑카트             | 11  | 2.2   | 2.5    | 99.3  |
|    | 공동택배창고           | 3   | .6    | .7     | 100.0 |
|    | 합계               | 436 | 88.1  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값          | 59  | 11.9  |        |       |
|    | 합계               | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 편의시설 정비사업의 정비효과(2순위)

|    |                  | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|------------------|-----|-------|--------|-------|
|    | 간이음수대            | 8   | 1.6   | 2.8    | 2.8   |
|    | 고객안내센터           | 35  | 7.1   | 12.1   | 14.9  |
|    | 고객휴게시설           | 69  | 13.9  | 23.9   | 38.8  |
|    | 물품보관함            | 8   | 1.6   | 2.8    | 41.5  |
|    | 수유시설             | 1   | .2    | .3     | 41.9  |
| 유효 | 유아놀이방/어린이놀이<br>터 | 15  | 3.0   | 5.2    | 47.1  |
|    | 자율포장대            | 8   | 1.6   | 2.8    | 49.8  |
|    | 자전거보관소           | 18  | 3.6   | 6.2    | 56.1  |
|    | 주차장              | 31  | 6.3   | 10.7   | 66.8  |
|    | 쇼핑카트             | 81  | 16.4  | 28.0   | 94.8  |
|    | 공동택배창고           | 15  | 3.0   | 5.2    | 100.0 |
|    | 합계               | 289 | 58.4  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값          | 206 | 41.6  |        |       |
|    | 합계               | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 홍보시설 확충사업이 시장활성화에 기여한 정도

|    |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------|-----|-------|--------|-------|
|    | 매우 많이   | 47  | 9.5   | 10.3   | 10.3  |
|    | 많이      | 80  | 16.2  | 17.5   | 27.8  |
| 유효 | 보통      | 168 | 33.9  | 36.8   | 64.6  |
| πχ | 조금      | 89  | 18.0  | 19.5   | 84.0  |
|    | 매우 조금   | 73  | 14.7  | 16.0   | 100.0 |
|    | 합계      | 457 | 92.3  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값 | 38  | 7.7   |        |       |
| 합계 |         | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 홍보시설 확충사업의 정비효과(1순위)

|    |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------|-----|-------|--------|-------|
|    | 공용광고판   | 79  | 16.0  | 19.3   | 19.3  |
|    | 네온광고    | 47  | 9.5   | 11.5   | 30.8  |
|    | 아치/조형물  | 57  | 11.5  | 13.9   | 44.7  |
| 유효 | 이벤트광장   | 101 | 20.4  | 24.7   | 69.4  |
|    | 테마거리    | 32  | 6.5   | 7.8    | 77.3  |
|    | 시장안내판   | 93  | 18.8  | 22.7   | 100.0 |
|    | 합계      | 409 | 82.6  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값 | 86  | 17.4  |        |       |
|    | 합계      |     | 100.0 |        |       |

## □ 홍보시설 확충사업의 정비효과(2순위)

|    |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------|-----|-------|--------|-------|
|    | 공용광고판   | 36  | 7.3   | 10.8   | 10.8  |
|    | 네온광고    | 30  | 6.1   | 9.0    | 19.9  |
|    | 아치/조형물  | 44  | 8.9   | 13.3   | 33.1  |
| 유효 | 이벤트광장   | 58  | 11.7  | 17.5   | 50.6  |
|    | 테마거리    | 38  | 7.7   | 11.4   | 62.0  |
|    | 시장안내판   | 126 | 25.5  | 38.0   | 100.0 |
|    | 합계      | 332 | 67.1  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값 | 163 | 32.9  |        |       |
|    | 합계      | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 모든 시설현대화사업이 시장활성화에 기여한 정도

|        |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|--------|---------|-----|-------|--------|-------|
|        | 매우 많이   | 44  | 8.9   | 9.4    | 9.4   |
|        | 많이      | 113 | 22.8  | 24.0   | 33.4  |
| 유효     | 보통      | 177 | 35.8  | 37.7   | 71.1  |
| η π.μ. | 조금      | 74  | 14.9  | 15.7   | 86.8  |
|        | 매우 조금   | 62  | 12.5  | 13.2   | 100.0 |
|        | 합계      | 470 | 94.9  | 100.0  |       |
| 결측     | 시스템 결측값 | 25  | 5.1   |        |       |
|        | 합계      |     | 100.0 |        |       |

#### □ 모든 시설현대화사업이 시장의 물리적 환경 개선에 기여한 정도

|    |          | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|----------|-----|-------|--------|-------|
|    | 매우 필요    | 56  | 11.3  | 11.8   | 11.8  |
|    | 필요       | 148 | 29.9  | 31.2   | 42.9  |
| 유효 | 보통       | 157 | 31.7  | 33.1   | 76.0  |
| ## | 필요 없음    | 76  | 15.4  | 16.0   | 92.0  |
|    | 전혀 필요 없음 | 38  | 7.7   | 8.0    | 100.0 |
|    | 합계       | 475 | 96.0  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값  | 20  | 4.0   |        |       |
| 합계 |          | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 시설현대화사업의 지속적인 추진의 필요성 정도

|    |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------|-----|-------|--------|-------|
|    | 매우 많이   | 275 | 55.6  | 57.7   | 57.7  |
|    | 많이      | 148 | 29.9  | 31.0   | 88.7  |
| 유효 | 보통      | 40  | 8.1   | 8.4    | 97.1  |
| πж | 조금      | 7   | 1.4   | 1.5    | 98.5  |
|    | 매우 조금   | 7   | 1.4   | 1.5    | 100.0 |
|    | 합계      | 477 | 96.4  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값 | 18  | 3.6   |        |       |
|    | 합계      | 495 | 100.0 |        |       |

## 3. 경영현대화사업에 대한 평가

## □ 경영현대화사업이 시장활성화에 기여한 정도

|      |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|------|---------|-----|-------|--------|-------|
|      | 매우 많이   | 64  | 12.9  | 13.5   | 13.5  |
|      | 많이      | 134 | 27.1  | 28.3   | 41.9  |
| 유효   | 보통      | 167 | 33.7  | 35.3   | 77.2  |
| Π.Α. | 조금      | 71  | 14.3  | 15.0   | 92.2  |
|      | 매우 조금   | 37  | 7.5   | 7.8    | 100.0 |
|      | 합계      | 473 | 95.6  | 100.0  |       |
| 결측   | 시스템 결측값 | 22  | 4.4   |        |       |
|      | 합계      |     | 100.0 |        |       |

## □ 경영현대화사업의 정비효과(1순위)

|     |                      | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|-----|----------------------|-----|-------|--------|-------|
|     | 공동마케팅(세일,<br>경품행사 등) | 123 | 24.8  | 28.3   | 28.3  |
|     | 상인대학 교육              | 105 | 21.2  | 24.2   | 52.5  |
|     | 시장자문 및 점포지도          | 35  | 7.1   | 8.1    | 60.6  |
| 유효  | 방송홍보(6시 내고향 등)       | 63  | 12.7  | 14.5   | 75.1  |
| π # | 토직인력 지원              | 6   | 1.2   | 1.4    | 76.5  |
|     | 온누리 상품권 취급           | 83  | 16.8  | 19.1   | 95.6  |
|     | 주차도우미 지원             | 12  | 2.4   | 2.8    | 98.4  |
|     | 특가판매                 | 7   | 1.4   | 1.6    | 100.0 |
|     | 합계                   | 434 | 87.7  | 100.0  |       |
| 결측  | 시스템 결측값              | 61  | 12.3  |        |       |
|     | 합계                   | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 경영현대화사업의 정비효과(2순위)

|      |                      | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|------|----------------------|-----|-------|--------|-------|
|      | 공동마케팅(세일,<br>경품행사 등) | 55  | 11.1  | 14.0   | 14.0  |
|      | 상인대학 교육              | 64  | 12.9  | 16.3   | 30.3  |
|      | 시장자문 및 점포지도          | 46  | 9.3   | 11.7   | 42.0  |
| 유효   | 방송홍보(6시 내고향 등)       | 62  | 12.5  | 15.8   | 57.8  |
| π.π. | 토직인력 지원              | 9   | 1.8   | 2.3    | 60.1  |
|      | 온누리 상품권 취급           | 109 | 22.0  | 27.7   | 87.8  |
|      | 주차도우미 지원             | 27  | 5.5   | 6.9    | 94.7  |
|      | 특가판매                 | 21  | 4.2   | 5.3    | 100.0 |
|      | 합계                   | 393 | 79.4  | 100.0  |       |
| 결측   | 시스템 결측값              | 102 | 20.6  |        |       |
|      | 합계                   | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 경영현대화사업의 지속적인 추진의 필요성 정도

|      |          | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|------|----------|-----|-------|--------|-------|
|      | 매우 필요    | 241 | 48.7  | 49.6   | 49.6  |
|      | 필요       | 177 | 35.8  | 36.4   | 86.0  |
| 유효   | 보통       | 53  | 10.7  | 10.9   | 96.9  |
| Π ΤΕ | 필요 없음    | 11  | 2.2   | 2.3    | 99.2  |
|      | 전혀 필요 없음 | 4   | .8    | .8     | 100.0 |
|      | 합계       | 486 | 98.2  | 100.0  |       |
| 결측   | 시스템 결측값  | 9   | 1.8   |        |       |
|      | 합계       |     | 100.0 |        |       |

## □ 상인교육이 영업방법 및 상인의식 개선에 기영한 정도

|     |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|-----|---------|-----|-------|--------|-------|
|     | 매우 많이   | 87  | 17.6  | 18.4   | 18.4  |
|     | 많이      | 162 | 32.7  | 34.2   | 52.5  |
| 유효  | 보통      | 137 | 27.7  | 28.9   | 81.4  |
| ηж. | 조금      | 58  | 11.7  | 12.2   | 93.7  |
|     | 매우 조금   | 30  | 6.1   | 6.3    | 100.0 |
|     | 합계      | 474 | 95.8  | 100.0  |       |
| 결측  | 시스템 결측값 | 21  | 4.2   |        |       |
|     | 합계      | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 공동마케팅이 매출액 향상에 기여한 정도

|    |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------|-----|-------|--------|-------|
|    | 매우 많이   | 20  | 4.0   | 4.6    | 4.6   |
|    | 많이      | 108 | 21.8  | 24.9   | 29.6  |
| 유효 | 보통      | 184 | 37.2  | 42.5   | 72.1  |
| πχ | 조금      | 78  | 15.8  | 18.0   | 90.1  |
|    | 매우 조금   | 43  | 8.7   | 9.9    | 100.0 |
|    | 합계      | 433 | 87.5  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값 | 62  | 12.5  |        |       |
|    | 합계      |     | 100.0 |        |       |

## □ 상인교육의 경험

|      |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트                                | 누적퍼센트 |
|------|---------|-----|-------|---------------------------------------|-------|
|      | 없음      | 166 | 33.5  | 34.4                                  | 34.4  |
|      | 1회      | 135 | 27.3  | 28.0                                  | 62.4  |
| 유효   | 2회      | 62  | 12.5  | 12.9                                  | 75.3  |
| π.χ. | 3회      | 36  | 7.3   | 7.5                                   | 82.8  |
|      | 4회 이상   | 83  | 16.8  | 17.2                                  | 100.0 |
|      | 합계      | 482 | 97.4  | 100.0                                 |       |
| 결측   | 시스템 결측값 | 13  | 2.6   | · · · · · · · · · · · · · · · · · · · |       |
|      | 합계      |     | 100.0 |                                       |       |

## □ 전문가의 시장자문 또는 점포지도의 경험

|        |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트                                | 누적퍼센트 |
|--------|---------|-----|-------|---------------------------------------|-------|
|        | 없음      | 300 | 60.6  | 62.5                                  | 62.5  |
|        | 1회      | 94  | 19.0  | 19.6                                  | 82.1  |
| <br>유효 | 2회      | 39  | 7.9   | 8.1                                   | 90.2  |
| π#     | 3회      | 18  | 3.6   | 3.8                                   | 94.0  |
|        | 4회 이상   | 29  | 5.9   | 6.0                                   | 100.0 |
|        | 합계      | 480 | 97.0  | 100.0                                 |       |
| 결측     | 시스템 결측값 | 15  | 3.0   | · · · · · · · · · · · · · · · · · · · |       |
|        | 합계      | 495 | 100.0 |                                       |       |

## □ 상인회의 결속력, 단함, 추진력

|    |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------|-----|-------|--------|-------|
|    | 매우 높음   | 43  | 8.7   | 8.9    | 8.9   |
|    | 높음      | 108 | 21.8  | 22.4   | 31.3  |
| 유효 | 보통      | 186 | 37.6  | 38.5   | 69.8  |
| π± | 낮음      | 92  | 18.6  | 19.0   | 88.8  |
|    | 매우 낮음   | 54  | 10.9  | 11.2   | 100.0 |
|    | 합계      | 483 | 97.6  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값 | 12  | 2.4   |        |       |
| 합계 |         | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 상인들의 상인회 참여 정도

|    |                | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|----------------|-----|-------|--------|-------|
|    | 저극 참여          | 122 | 24.6  | 24.9   | 24.9  |
|    | 비교적 적극 참여      | 141 | 28.5  | 28.8   | 53.7  |
|    | 보통             | 183 | 37.0  | 37.3   | 91.0  |
| 유효 | 참여하지 않음        | 32  | 6.5   | 6.5    | 97.6  |
|    | 전혀 참여 하지<br>않음 | 12  | 2.4   | 2.4    | 100.0 |
|    | 합계             | 490 | 99.0  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값        | 5   | 1.0   |        |       |
|    | 합계             |     | 100.0 |        |       |

## □ 향후 상인교육이나 점포지도를 받을 의향

|    |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------|-----|-------|--------|-------|
|    | 있음      | 391 | 79.0  | 80.6   | 80.6  |
| 유효 | 없음      | 94  | 19.0  | 19.4   | 100.0 |
|    | 합계      | 485 | 98.0  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값 | 10  | 2.0   |        |       |
|    | 합계      |     | 100.0 |        |       |

## □ 향후(5년 후) 지속적인 장사 의향

|    |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------|-----|-------|--------|-------|
|    | 있음      | 400 | 80.8  | 82.6   | 82.6  |
| 유효 | 없음      | 84  | 17.0  | 17.4   | 100.0 |
|    | 합계      | 484 | 97.8  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값 | 11  | 2.2   |        |       |
| 합계 |         | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 점포의 자녀 승계 의향(자식이 있는 사람)

|    |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------|-----|-------|--------|-------|
|    | 있음      | 156 | 31.5  | 35.5   | 35.5  |
| 유효 | 없음      | 284 | 57.4  | 64.5   | 100.0 |
|    | 합계      | 440 | 88.9  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값 | 55  | 11.1  |        |       |
|    | 합계      |     | 100.0 |        |       |

## 4. 시장활성화 사업 전·후 평가

## □ 시장현대화사업과 경영현대화사업 중 시장활성화에 더 기여한 사업

|    |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------|-----|-------|--------|-------|
|    | 시설현대화사업 | 348 | 70.3  | 74.0   | 74.0  |
| 유효 | 경영현대화사업 | 122 | 24.6  | 26.0   | 100.0 |
|    | 합계      | 470 | 94.9  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값 | 25  | 5.1   |        |       |
| 합계 |         | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 시장현대화사업과 경영현대화사업이 시장활성화에 기여한 정도(종합평가)

|    |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------|-----|-------|--------|-------|
|    | 매우 많이   | 70  | 14.1  | 14.6   | 14.6  |
|    | 많이      | 148 | 29.9  | 31.0   | 45.6  |
| 유효 | 보통      | 171 | 34.5  | 35.8   | 81.4  |
| πж | 조금      | 57  | 11.5  | 11.9   | 93.3  |
|    | 매우 조금   | 32  | 6.5   | 6.7    | 100.0 |
|    | 합계      | 478 | 96.6  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값 | 17  | 3.4   |        |       |
|    | 합계      |     | 100.0 |        |       |

## □ 사업후 점포를 찾는 고객의 증감

|    |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------|-----|-------|--------|-------|
|    | 증가      | 218 | 44.0  | 48.1   | 48.1  |
| 유효 | 큰 변화없음  | 188 | 38.0  | 41.5   | 89.6  |
| ΠΨ | 감소      | 47  | 9.5   | 10.4   | 100.0 |
|    | 합계      | 453 | 91.5  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값 | 42  | 8.5   |        |       |
| 합계 |         | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 사업후 점포를 찾는 고객의 증가율의 분포

|      |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|------|---------|-----|-------|--------|-------|
|      | 0.5%    | 2   | .4    | .8     | .8    |
|      | 1%      | 1   | .2    | .4     | 1.2   |
|      | 2%      | 5   | 1.0   | 2.0    | 3.3   |
|      | 3%      | 4   | .8    | 1.6    | 4.9   |
|      | 5%      | 20  | 4.0   | 8.2    | 13.1  |
|      | 10%     | 71  | 14.3  | 29.0   | 42.0  |
|      | 11%     | 1   | .2    | .4     | 42.4  |
|      | 15%     | 11  | 2.2   | 4.5    | 46.9  |
|      | 20%     | 56  | 11.3  | 22.9   | 69.8  |
| 유효   | 25%     | 1   | .2    | .4     | 70.2  |
| 11.2 | 30%     | 36  | 7.3   | 14.7   | 84.9  |
|      | 40%     | 10  | 2.0   | 4.1    | 89.0  |
|      | 50%     | 11  | 2.2   | 4.5    | 93.5  |
|      | 60%     | 7   | 1.4   | 2.9    | 96.3  |
|      | 70%     | 4   | .8    | 1.6    | 98.0  |
|      | 80%     | 1   | .2    | .4     | 98.4  |
|      | 90%     | 2   | .4    | .8     | 99.2  |
|      | 100%    | 1   | .2    | .4     | 99.6  |
|      | 200%    | 1   | .2    | .4     | 100.0 |
|      | 합계      | 245 | 49.5  | 100.0  |       |
| 결측   | 시스템 결측값 | 250 | 50.5  |        |       |
|      | 합계      | 495 | 100.0 |        |       |

#### □ 사업후 점포 매출액의 증감

|     |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|-----|---------|-----|-------|--------|-------|
|     | 증가      | 210 | 42.4  | 46.7   | 46.7  |
| 유효  | 큰 변화없음  | 180 | 36.4  | 40.0   | 86.7  |
| π μ | 감소      | 60  | 12.1  | 13.3   | 100.0 |
|     | 합계      | 450 | 90.9  | 100.0  |       |
| 결측  | 시스템 결측값 | 45  | 9.1   |        |       |
|     | 합계      |     | 100.0 |        |       |

## □ 사업후 점포 매출액 증가율의 분포

|    |             | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|-------------|-----|-------|--------|-------|
|    | 0.5%        | 2   | .4    | .8     | .8    |
|    | 1%          | 1   | .2    | .4     | 1.3   |
|    | 2%          | 4   | .8    | 1.7    | 2.9   |
|    | 3%          | 5   | 1.0   | 2.1    | 5.0   |
|    | <b>5</b> %  | 25  | 5.1   | 10.5   | 15.5  |
|    | 10%         | 57  | 11.5  | 23.9   | 39.5  |
|    | 15%         | 11  | 2.2   | 4.6    | 44.1  |
|    | 18%         | 1   | .2    | .4     | 44.5  |
|    | 20%         | 73  | 14.7  | 30.7   | 75.2  |
| 유효 | <b>30</b> % | 28  | 5.7   | 11.8   | 87.0  |
|    | <b>35</b> % | 2   | .4    | .8     | 87.8  |
|    | 40%         | 6   | 1.2   | 2.5    | 90.3  |
|    | 50%         | 13  | 2.6   | 5.5    | 95.8  |
|    | 60%         | 2   | .4    | .8     | 96.6  |
|    | 70%         | 3   | .6    | 1.3    | 97.9  |
|    | 80%         | 3   | .6    | 1.3    | 99.2  |
|    | 90%         | 1   | .2    | .4     | 99.6  |
|    | 200%        | 1   | .2    | .4     | 100.0 |
|    | 합계          | 238 | 48.1  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값     | 257 | 51.9  |        |       |
|    | 합계          | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 사업후 빈점포의 증감

|      |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|------|---------|-----|-------|--------|-------|
|      | 증가      | 56  | 11.3  | 12.9   | 12.9  |
| 유효   | 큰 변화없음  | 251 | 50.7  | 57.7   | 70.6  |
| Π.π. | 감소      | 128 | 25.9  | 29.4   | 100.0 |
|      | 합계      | 435 | 87.9  | 100.0  |       |
| 결측   | 시스템 결측값 | 60  | 12.1  |        |       |
|      | 합계      |     | 100.0 |        |       |

## □ 사업후 빈점포 감소율 분포

|    |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------|-----|-------|--------|-------|
|    | 0.5%    | 1   | .2    | .8     | .8    |
|    | 1%      | 1   | .2    | .8     | 1.6   |
|    | 2%      | 3   | .6    | 2.4    | 4.1   |
|    | 3%      | 4   | .8    | 3.3    | 7.3   |
|    | 5%      | 12  | 2.4   | 9.8    | 17.1  |
|    | 6%      | 1   | .2    | .8     | 17.9  |
|    | 10%     | 48  | 9.7   | 39.0   | 56.9  |
|    | 15%     | 2   | .4    | 1.6    | 58.5  |
| 유효 | 20%     | 19  | 3.8   | 15.4   | 74.0  |
|    | 30%     | 13  | 2.6   | 10.6   | 84.6  |
|    | 40%     | 1   | .2    | .8     | 85.4  |
|    | 50%     | 6   | 1.2   | 4.9    | 90.2  |
|    | 60%     | 1   | .2    | .8     | 91.1  |
|    | 80%     | 3   | .6    | 2.4    | 93.5  |
|    | 90%     | 1   | .2    | .8     | 94.3  |
|    | 100%    | 7   | 1.4   | 5.7    | 100.0 |
|    | 합계      | 123 | 24.8  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값 | 372 | 75.2  |        |       |
|    | 합계      | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 점포의 월 매출액(만원)

|    |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------|-----|-------|--------|-------|
|    | 100     | 61  | 12.3  | 17.7   | 17.7  |
|    | 200     | 62  | 12.5  | 18.0   | 35.8  |
|    | 300     | 38  | 7.7   | 11.0   | 46.8  |
| 유효 | 400     | 10  | 2.0   | 2.9    | 49.7  |
|    | 1000    | 64  | 12.9  | 18.6   | 68.3  |
|    | 1001    | 109 | 22.0  | 31.7   | 100.0 |
|    | 합계      | 344 | 69.5  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값 | 151 | 30.5  |        |       |
|    | 합계      |     | 100.0 |        |       |

## □ 점포의 평일 방문객 수(명)

|        |         | 빈도         | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|--------|---------|------------|-------|--------|-------|
|        | 10      | 123        | 24.8  | 32.7   | 32.7  |
|        | 20      | 86         | 17.4  | 22.9   | 55.6  |
|        | 30      | 68         | 13.7  | 18.1   | 73.7  |
| 유효     | 40      | 19         | 3.8   | 5.1    | 78.7  |
| η π.ж. | 50      | 24         | 4.8   | 6.4    | 85.1  |
|        | 100     | 39         | 7.9   | 10.4   | 95.5  |
|        | 101     | 17         | 3.4   | 4.5    | 100.0 |
|        | 합계      | 376        | 76.0  | 100.0  |       |
| 결측     | 시스템 결측값 | t 119 24.0 |       |        |       |
|        | 합계      | 495        | 100.0 |        |       |

## □ 점포의 주말 방문객 수(명)

|      |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|------|---------|-----|-------|--------|-------|
|      | 10      | 98  | 19.8  | 28.4   | 28.4  |
|      | 20      | 74  | 14.9  | 21.4   | 49.9  |
|      | 30      | 51  | 10.3  | 14.8   | 64.6  |
| 유효   | 40      | 22  | 4.4   | 6.4    | 71.0  |
| Π.π. | 50      | 29  | 5.9   | 8.4    | 79.4  |
|      | 100     | 44  | 8.9   | 12.8   | 92.2  |
|      | 101     | 27  | 5.5   | 7.8    | 100.0 |
|      | 합계      | 345 | 69.7  | 100.0  |       |
| 결측   | 시스템 결측값 | 150 | 30.3  |        |       |
|      | 합계      |     | 100.0 |        |       |

## 5. 전통시장 활성화 방향

## □ 전통시장의 현재 상태

|    |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------|-----|-------|--------|-------|
|    | 매우 성장   | 13  | 2.6   | 2.7    | 2.7   |
|    | 성장      | 112 | 22.6  | 23.3   | 26.0  |
| 유효 | 정체      | 174 | 35.2  | 36.3   | 62.3  |
| πж | 쇠퇴      | 126 | 25.5  | 26.3   | 88.5  |
|    | 매우 쇠퇴   | 55  | 11.1  | 11.5   | 100.0 |
|    | 합계      | 480 | 97.0  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값 | 15  | 3.0   |        |       |
|    | 합계      | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 과거(2년전)과 비교한 전통시장의 현재 상태

|     |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|-----|---------|-----|-------|--------|-------|
|     | 매우 성장   | 20  | 4.0   | 4.2    | 4.2   |
|     | 성장      | 126 | 25.5  | 26.3   | 30.4  |
| 유효  | 정체      | 132 | 26.7  | 27.5   | 57.9  |
| Π 표 | 쇠퇴      | 148 | 29.9  | 30.8   | 88.8  |
|     | 매우 쇠퇴   | 54  | 10.9  | 11.3   | 100.0 |
|     | 합계      | 480 | 97.0  | 100.0  |       |
| 결측  | 시스템 결측값 | 15  | 3.0   |        |       |
|     | 합계      |     | 100.0 |        |       |

## □ 전통시장의 미래(2년 후) 예측

|     |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|-----|---------|-----|-------|--------|-------|
|     | 매우 성장   | 33  | 6.7   | 6.9    | 6.9   |
|     | 성장      | 177 | 35.8  | 36.9   | 43.8  |
| 유효  | 정체      | 94  | 19.0  | 19.6   | 63.3  |
| μж. | 쇠퇴      | 115 | 23.2  | 24.0   | 87.3  |
|     | 매우 쇠퇴   | 61  | 12.3  | 12.7   | 100.0 |
|     | 합계      | 480 | 97.0  | 100.0  |       |
| 결측  | 시스템 결측값 | 15  | 3.0   |        |       |
|     | 합계      | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 전통시장의 문제점(1순위)

|            |                      | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트   | 누적퍼센트 |
|------------|----------------------|-----|-------|----------|-------|
|            |                      |     | 76-   | 11 # 70- | 1776- |
|            | 상인의 경영·마켓팅 능력<br>부족  | 97  | 19.6  | 20.3     | 20.3  |
|            | 시장 상인의 노령화           | 80  | 16.2  | 16.7     | 37.0  |
|            | 상인회(번영회) 등의 활동<br>부족 | 16  | 3.2   | 3.3      | 40.4  |
|            | 상품의 차별화 특성화<br>부족    | 31  | 6.3   | 6.5      | 46.9  |
| 유효         | 가격 경쟁력 부족            | 30  | 6.1   | 6.3      | 53.1  |
| Π <u>π</u> | 노점상의 무질서한 상행위        | 34  | 6.9   | 7.1      | 60.3  |
|            | 시장의 노후화              | 45  | 9.1   | 9.4      | 69.7  |
|            | 주차장 부족               | 56  | 11.3  | 11.7     | 81.4  |
|            | 소공원 등 편의시설 부족        | 19  | 3.8   | 4.0      | 85.4  |
|            | SSM, 대현마트 규제 부족      | 45  | 9.1   | 9.4      | 94.8  |
|            | 정부지원 미비              | 24  | 4.8   | 5.0      | 99.8  |
|            | 기타                   | 1   | .2    | .2       | 100.0 |
|            | 합계                   | 478 | 96.6  | 100.0    |       |
| 결측         | 시스템 결측값              | 17  | 3.4   |          |       |
|            | 합계                   | 495 | 100.0 |          |       |

## □ 전통시장의 문제점(2순위)

|       |                      | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|-------|----------------------|-----|-------|--------|-------|
|       | 상인의 경영·마켓팅 능력<br>부족  | 35  | 7.1   | 7.7    | 7.7   |
|       | 시장 상인의 노령화           | 77  | 15.6  | 17.0   | 24.7  |
|       | 상인회(번영회) 등의 활동<br>부족 | 17  | 3.4   | 3.7    | 28.4  |
|       | 상품의 차별화 특성화<br>부족    | 42  | 8.5   | 9.3    | 37.7  |
| 유효    | 가격 경쟁력 부족            | 26  | 5.3   | 5.7    | 43.4  |
| 11 11 | 노점상의 무질서한 상행위        | 53  | 10.7  | 11.7   | 55.1  |
|       | 시장의 노후화              | 41  | 8.3   | 9.0    | 64.1  |
|       | 주차장 부족               | 58  | 11.7  | 12.8   | 76.9  |
|       | 소공원 등 편의시설 부족        | 28  | 5.7   | 6.2    | 83.0  |
|       | SSM, 대현마트 규제 부족      | 45  | 9.1   | 9.9    | 93.0  |
|       | 정부지원 미비              | 31  | 6.3   | 6.8    | 99.8  |
|       | 기타                   | 1   | .2    | .2     | 100.0 |
|       | 합계                   | 454 | 91.7  | 100.0  |       |
| 결측    | 시스템 결측값              | 41  | 8.3   |        |       |
|       | 합계                   | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 전통시장 활성화를 위해 필요한 사업(1순위)

|    |                    | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|--------------------|-----|-------|--------|-------|
|    | 상인교육 및 공동마켓팅 강화    | 95  | 19.2  | 20.1   | 20.1  |
|    | 젊고 의욕있는 상인 유인      | 65  | 13.1  | 13.8   | 33.9  |
|    | 다양한 상인회(번영회) 활동 강화 | 20  | 4.0   | 4.2    | 38.1  |
|    | 다양고 특색있는 상품개발      | 43  | 8.7   | 9.1    | 47.2  |
|    | 팡매상품의 가격 경쟁력 강화    | 32  | 6.5   | 6.8    | 54.0  |
|    | 노점상 단속             | 28  | 5.7   | 5.9    | 60.0  |
| 유효 | 노후한 시장 시설 개선       | 58  | 11.7  | 12.3   | 72.2  |
|    | 공공 주차장 확충          | 45  | 9.1   | 9.5    | 81.8  |
|    | 소공원 등 편의시설 확충      | 15  | 3.0   | 3.2    | 85.0  |
|    | SSM, 대현마트 규제 강화    | 43  | 8.7   | 9.1    | 94.1  |
|    | 정부지원 강화            | 28  | 5.7   | 5.9    | 94.1  |
|    | 기타                 | 0   | 0.0   | 0.0    | 100.0 |
|    | 합계                 | 472 | 95.4  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값            | 23  | 4.6   |        |       |
|    | 합계                 | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 전통시장 활성화를 위해 필요한 사업(2순위)

|    |                    | 빈도  | 퍼센트   | 유효    | 누적퍼센     |
|----|--------------------|-----|-------|-------|----------|
|    |                    | 40  | 0.0   | 퍼센트   | <u> </u> |
|    | 상인교육 및 공동마켓팅 강화    | 18  | 3.6   | 3.9   | 3.9      |
|    | 젊고 의욕있는 상인 유인      | 74  | 14.9  | 16.2  | 20.2     |
|    | 다양한 상인회(번영회) 활동 강화 | 19  | 3.8   | 4.2   | 24.3     |
|    | 다양고 특색있는 상품개발      | 53  | 10.7  | 11.6  | 36.0     |
|    | 팡매상품의 가격 경쟁력 강화    | 34  | 6.9   | 7.5   | 43.4     |
|    | 노점상 단속             | 43  | 8.7   | 9.4   | 52.9     |
| 유효 | 노후한 시장 시설 개선       | 41  | 8.3   | 9.0   | 61.8     |
|    | 공공 주차장 확충          | 53  | 10.7  | 11.6  | 73.5     |
|    | 소공원 등 편의시설 확충      | 26  | 5.3   | 5.7   | 79.2     |
|    | SSM, 대현마트 규제 강화    | 51  | 10.3  | 11.2  | 90.4     |
|    | 정부지원 강화            | 41  | 8.3   | 9.0   | 99.3     |
|    | 기타                 | 3   | .6    | .7    | 100.0    |
|    | 합계                 | 456 | 92.1  | 100.0 |          |
| 결측 | 시스템 결측값            | 39  | 7.9   |       |          |
|    | 합계                 | 495 | 100.0 |       |          |

## □ 전통시장의 가장 큰 경쟁상대(1순윈)

|    |               | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------------|-----|-------|--------|-------|
|    | 백화점           | 16  | 3.2   | 3.4    | 3.4   |
|    | 대형마트          | 234 | 47.3  | 50.3   | 53.8  |
|    | 농협, 축협 매장     | 89  | 18.0  | 19.1   | 72.9  |
|    | SSM           | 50  | 10.1  | 10.8   | 83.7  |
| 유효 | 편의점           | 1   | .2    | .2     | 83.9  |
|    | 인접 상점가        | 20  | 4.0   | 4.3    | 88.2  |
|    | 타 전통시장        | 12  | 2.4   | 2.6    | 90.8  |
|    | TV홈쇼핑, 온라인 판매 | 43  | 8.7   | 9.2    | 100.0 |
|    | 합계            | 465 | 93.9  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값       | 30  | 6.1   |        |       |
|    | 합계            |     | 100.0 |        |       |

## □ 전통시장의 가장 큰 경쟁상대(2순윈)

|    |               | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------------|-----|-------|--------|-------|
|    | 백화점           | 15  | 3.0   | 3.5    | 3.5   |
|    | 대형마트          | 101 | 20.4  | 23.5   | 27.0  |
|    | 농협, 축협 매장     | 93  | 18.8  | 21.6   | 48.6  |
|    | SSM           | 88  | 17.8  | 20.5   | 69.1  |
| 유효 | 편의점           | 5   | 1.0   | 1.2    | 70.2  |
|    | 인접 상점가        | 31  | 6.3   | 7.2    | 77.4  |
|    | 타 전통시장        | 13  | 2.6   | 3.0    | 80.5  |
|    | TV홈쇼핑, 온라인 판매 | 84  | 17.0  | 19.5   | 100.0 |
|    | 합계            | 430 | 86.9  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값       | 65  | 13.1  |        |       |
|    | 합계            |     | 100.0 |        |       |

#### □ 전통시장이 향후 시장경쟁에서 생존할 가능성

|    |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------|-----|-------|--------|-------|
|    | 있음      | 124 | 25.1  | 25.9   | 25.9  |
|    | 조금 있음   | 88  | 17.8  | 18.4   | 44.3  |
| 유효 | 보통      | 137 | 27.7  | 28.6   | 72.9  |
| ΠΨ | 별로 없음   | 103 | 20.8  | 21.5   | 94.4  |
|    | 없음      | 27  | 5.5   | 5.6    | 100.0 |
|    | 합계      | 479 | 96.8  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값 | 16  | 3.2   |        |       |
| 합계 |         | 495 | 100.0 |        |       |

## □ 전통시장이 향후 특화 전문화시장으로의 변화 가능성

|    |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------|-----|-------|--------|-------|
|    | 있음      | 95  | 19.2  | 19.8   | 19.8  |
|    | 조금 있음   | 100 | 20.2  | 20.9   | 40.7  |
| 유효 | 보통      | 118 | 23.8  | 24.6   | 65.3  |
| πχ | 별로 없음   | 118 | 23.8  | 24.6   | 90.0  |
|    | 없음      | 48  | 9.7   | 10.0   | 100.0 |
|    | 합계      | 479 | 96.8  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값 | 16  | 3.2   |        |       |
|    | 합계      |     | 100.0 |        |       |

#### □ 전통시장의 변화 방향

|    |              | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|--------------|-----|-------|--------|-------|
|    | 문화관광형        | 128 | 25.9  | 27.3   | 27.3  |
|    | 시장경쟁형        | 286 | 57.8  | 61.0   | 88.3  |
| 유효 | 시장폐쇠         | 10  | 2.0   | 2.1    | 90.4  |
| π# | 시장공간<br>일부전환 | 45  | 9.1   | 9.6    | 100.0 |
|    | 합계           | 469 | 94.7  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값      | 26  | 5.3   |        |       |
|    | 합계           |     | 100.0 |        |       |

## □ 주변지역과 연계한 전통시장 정비(상권활성화구역제도 도입)의 필요성

|    |         | 빈도  | 퍼센트   | 유효 퍼센트 | 누적퍼센트 |
|----|---------|-----|-------|--------|-------|
|    | 필요함     | 428 | 86.5  | 89.2   | 89.2  |
| 유효 | 필요없음    | 52  | 10.5  | 10.8   | 100.0 |
|    | 합계      | 480 | 97.0  | 100.0  |       |
| 결측 | 시스템 결측값 | 15  | 3.0   |        |       |
|    | 합계      |     | 100.0 |        |       |