

03

[2017 상반기 시민사회 지원 작은 연구사업(연구과제) 성과보고회]

충남 농산물 전자상거래 현황과 활성화 방안

서 혜 림 (로컬스토리 미디어협동조합)

충남 농산물 전자상거래 현황과 활성화 방안



1. 연구 배경 및 목적

‘충남지역에서 농업에 종사하는
사람들이 어떻게 하면 전자상거래를 이용해
더 높은 소득을 올릴 수 있을까?’

충남 지역 농산물 전자상거래
활성화 방법을 찾아보자.

2. 연구내용

농축수산물 온라인 쇼핑
거래규모

1) 농축수산물 온라인쇼핑 거래 규모





<그래픽 출처 : 통계청 2017년 9월 동향 기준>



2) 농축수산물 관련 온라인 쇼핑몰 현황



(2) 중소형 온라인 유통채널

충남 농사람

nongsarang.co.kr

충청남도 농특산물을 준비한 쇼핑 플랫폼 2018년 11월 현재 [주]상상 이상에서 위탁운영하고 있음

농사장에 입점한 품목은 옥선 등 대형 유통채널을 비롯한 스토어 광 등에 동시에 노출되도록 하고 있음

'농사람 블로그' 마케팅 참여 회장 경영체 모집, '농식품 수출상담회'와 같은 서비스를 제공하는 등 다양한 판촉 행사를 진행하고 있음

따슬몰

ddasummall.co.kr

충청남도 사회적경제 쇼핑몰로 사회적기업을 비롯한 협동조합, 미음기업, 자활기업 등에서 생산한 농축산 가공품을 비롯한 공산품 등을 판매 중

마음을 상품을 구매한 공공기관은 운송구매 실적에 포함되며 구매실적 증빙서류 지원서비스를 제공함

농사펀드

farmingfund.co.kr

크리우드펀딩 방식의 농산물 유통 채널

투자자는 농부가 올린 농사계획을 보고 투자하고 이 투자금은 농부의 영농자금이 되어 빚을 지지 않고 농사를 지을 수 있도록 함

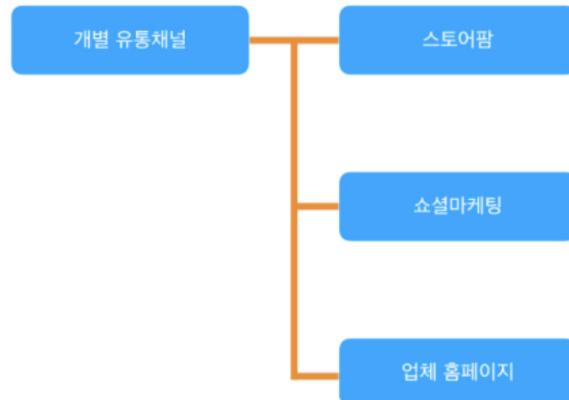
공영홈쇼핑

immall.co.kr

공영홈쇼핑 방송(케이블방송)에 제품이 노출됨과 동시에 네이버 쇼핑 등에 자동으로 입장되는 것이 특징

2017년 현재 판매 수수료는 23%로 책정되어 있으며 2018년 4월부터 20%로 수수료 인하 예정

(2) 개별 유통채널



(2) 개별 유통채널

스토어팜

<http://storefarm.naver.com/>

면밀한 고객 관리와 품질 확보를 위한 자체 배송 서비스를 제공합니다.

농장에서 직접 운영하는 경우도 있지만 소규모 유통업체에서 여러 품목을 갖춰놓고 판매하는 경우 대부분입니다.

네이버페이 결제 시스템과 연동되어 스마트폰 등에서 결제가 용이하며 타 온라인몰에 비해 상대적으로 수수료가 낮은편입니다 (최대 5.85%)

네이버 광고와 연계하여 네이버 포털 상에 노출이 유익합니다

쇼설마케팅



페이스북, 카카오스토리, 네이버 블로그 등 쇼설채널을 이용하여 소비자와 칙거대를 하는 방식

판매자의 스토리텔링 방법에 따라 매출 실적이 크게 차이가 납니다

유사한 커뮤니티(페이스북 그룹)가 많아짐에 따라 판매를 위한 절차가 까다로워지는 추세입니다

생산자가 또 다른 소비자가 되어서 물물교환 및 공유경제 개념을 확산하고 있습니다

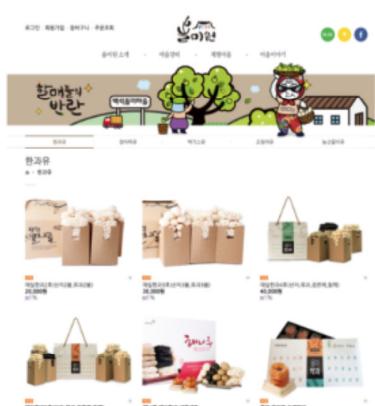
자연스러운 물물교환 후기가 또 다른 소비자가 구매하는 동기가 됩니다

자체 쇼핑몰

allmeone.com

카드 수수료 등을 제외하고는 별도의 비용이 들지 않지만 자체 쇼핑몰 노출 및 마케팅을 위한 별도의 광고비가 소요됨.

쇼핑몰을 구축하기 위한 초기자본이 투자되어야 하며 신제품 출시 시 제품 사진촬영 및 상세페이지 제작 등에 추가적인 비용이 소요됨.



3. 연구결과

- 1) 모바일 쇼핑 급격한 증가... 농민, 농업업체 관계자 체감 못해
- 2) 다양해진 온라인 쇼핑 채널... 수수료는 입점 장애
- 3) 늘어나는 콘텐츠 제작 비용
- 4) 온라인 쇼핑에 적합한 상품 개발 부재

4. 향후과제

- 1) 충남 단위 온라인 쇼핑 규모 파악 어려워**
- 2) 콘텐츠 제작 중심 온라인 쇼핑 활성화 정책 필요**